**LA GESTIONE CONTRATTUALE DI UN’AZIENDA CHE ESPORTA**

**U.O. Estero, Certificazioni anagrafiche, Sala Contrattazioni**

Piazza della Vittoria 3 - Reggio Emilia

Tel 0522 796236/260/229

[commercio.estero@re.camcom.it](mailto:commercio.estero@re.camcom.it)



*SEMINARIO*

**5 luglio 2015, ore 9.00**

**Nuova Sala Convegni, piano ammezzato**

**Camera di Commercio di Reggio Emilia**

**Relatore: Avv. Marco Tupponi**

**IFOA, Reggio Emilia**

9.00 Registrazione dei partecipanti

9.30 - La gestione del rapporto contrattuale con una controparte

straniera

-I modelli di accordo forniti dalla prassi nella contrattualistica internazionale

- Criteri generali della compravendita internazionale

-Panorama dei contratti di distribuzione con intermediari commerciali stranieri

-Le esclusive contrattuali

-Il pagamento di indennità di fine rapporto

-Come regolamentare la composizione del contenzioso

-La scelta della legge applicabile al contratto.

|  |  |
| --- | --- |
|  |  |
|  |  |